

Recrutement chargé de développement commercial – région Rhône Alpes Auvergne

L'Association ouvrière des Compagnons du Devoir et du Tour de France organisme de formation recherche dans le cadre de son développement en région Rhône Alpes Auvergne, un chargé de développement commercial grands comptes et PME/PMI en CDI.

Profil

D'un tempérament commercial prononcé, vous justifiez d'une expérience de la vente de services en BtoB, dans la vente de prestations ou de formations techniques.

Une connaissance du tissu économique régional et des réseaux existants sont un plus.

Formation de type BTS technique ou force de vente.

Vous avez le goût de la prospection et du développement commercial.

Vous apportez des qualités relationnelles, de la rigueur et de l'autonomie.

Vous saurez adapter votre discours en fonction de votre interlocuteur (de la secrétaire de direction au PDG).

Ce poste nécessite des déplacements quotidiens sur vos départements d'intervention.

Permis B exigé.

Rémunération

Fixe de 1600 euros bruts + commissions, véhicule et téléphone

Envoyer lettre de motivation + CV à :

jpdecressac@compagnons-du-devoir.com